

UE 5.2. Vendre une offre commerciale

 ECTS
8 crédits

LISTE DES ENSEIGNEMENTS

| | Nature | CM | TD | TP | Crédits |
|---|---------|----|----|----|---------|
| Pôle SAÉ | Pôle | | | | |
| Mise en œuvre et pilotage de la stratégie client d'une entreprise | Matière | | | | |
| Management interculturel & diversités | Matière | | | | |
| Démarche Portfolio | Matière | | | | |
| Pôle Ressources | Pôle | | | | |
| Négocier dans des contextes spécifiques | Matière | | | | |
| Droit des activités commerciales | Matière | | | | |
| Analyse financière | Matière | | | | |
| Anglais appliquée au commerce | Matière | | | | |
| LV B appliquée au commerce | Matière | | | | |
| Expression, communication, culture | Matière | | | | |
| PPP - 5 | Matière | | | | |

Pour en savoir plus, rendez-vous sur > u-paris.fr/choisir-sa-formation