

UE 5.2. Vendre une offre commerciale



LISTE DES ENSEIGNEMENTS

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
Pôle SAÉ	Pôle				
Mise en œuvre et pilotage de la stratégie client d'une entreprise	Matière				
Management interculturel & diversités	Matière				
Démarche Portfolio	Matière				
Pôle Ressources	Pôle				
Négocier dans des contextes spécifiques	Matière				
Droit des activités commerciales	Matière				
Analyse financière	Matière				
Anglais appliqué au commerce	Matière				
LV B appliquée au commerce	Matière				
Expression, communication, culture	Matière				
PPP - 5	Matière				

Pour en savoir plus, rendez-vous sur > u-paris.fr/choisir-sa-formation