

## UE 3.2. Vendre une offre commerciale

---



### LISTE DES ENSEIGNEMENTS

---

|   | Nature  | CM | TD | TP | Crédits |
|---|---------|----|----|----|---------|
| Pôle SAE  | Pôle    |    |    |    |         |
| Pilotage d'un projet en déployant les techniques de commercialisation | Matière |    |    |    |         |
| Démarche de création d'entreprise en contexte digital                 | Matière |    |    |    |         |
| Démarche Portfolio  | Matière |    |    |    |         |
| Pôle Ressources   | Pôle    |    |    |    |         |
| Entretien de vente  | Matière |    |    |    |         |
| Droit des activités commerciales                                      | Matière |    |    |    |         |
| Techniques quantitatives et représentations                           | Matière |    |    |    |         |
| Tableau de bord commercial  | Matière |    |    |    |         |
| Anglais appliqué au commerce  | Matière |    |    |    |         |
| LV B appliquée au commerce  | Matière |    |    |    |         |
| Ressources et culture numériques                                      | Matière |    |    |    |         |
| Expression, communication, culture                                    | Matière |    |    |    |         |
| PPP - 3   | Matière |    |    |    |         |

**Pour en savoir plus, rendez-vous sur > [u-paris.fr/choisir-sa-formation](https://u-paris.fr/choisir-sa-formation)**