

UE 3.2. Vendre une offre commerciale



LISTE DES ENSEIGNEMENTS

	Nature	CM	TD	TP	Crédits
Pôle SAE	Pôle				
Pilotage d'un projet en déployant les techniques de commercialisation	Matière				
Démarche de création d'entreprise à l'international	Matière				
Démarche Portfolio	Pôle				
Pôle Ressources	Pôle				
Entretien de vente	Matière				
Droit des activités commerciales	Matière				
Techniques quantitatives et représentations	Matière				
Tableau de bord commercial	Matière				
Anglais appliqué au commerce	Matière				
LV B appliquée au commerce	Matière				
Ressources et culture numériques	Matière				
Expression, communication, culture	Matière				
PPP - 3	Matière				

Pour en savoir plus, rendez-vous sur > u-paris.fr/choisir-sa-formation